



Empoweren beginnende vrouwelijke ondernemers

Workshop o2-lab

**S. Stoker (Msc.) &
Dr. I. A. Wakkee**

Amsterdam University of
Applied Sciences

Leerdoelen

1.

Het leren over de gendered uitdagingen waarmee vrouwelijke ondernemers worden geconfronteerd bij de toegang tot durfkapitaal.

2.

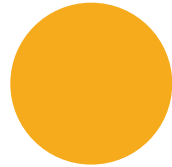
Onderzoekem en evalueer van strategieën gebruikt door succesvolle vrouwelijke ondernemers om gendergerelateerde barrières te overwinnen.

3.

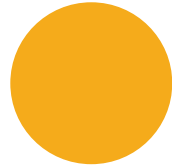
Ontwikkelen van een uitgebreide toolkit met strategieën voor (vrouwelijke) ondernemers om hun toegang tot durfkapitaal te verbeteren.



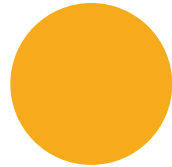
Presentation Outline



Introductie (5 min)



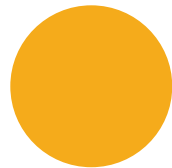
Theorie (15 min)



Opdracht 1: Strategies to overcome challenges
(40 min)



Opdracht 2: What would you do? (15 minuten)



Conclusion & Question(s) (10 min)



Mentimeter

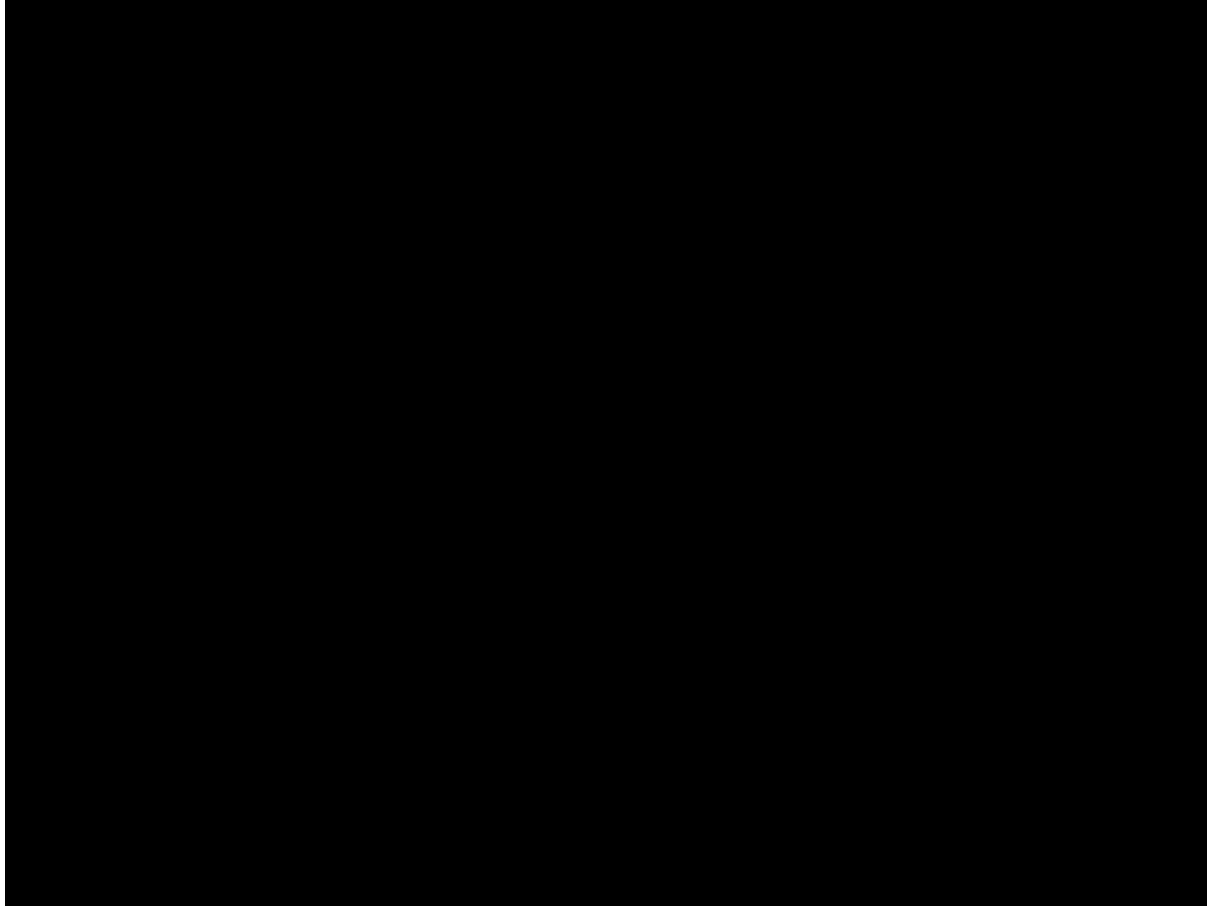
Join via this code / QR:
2211 6411





€ 3.15 trillion

Reflower, Ellyne Bierman



Female Funding Landscape

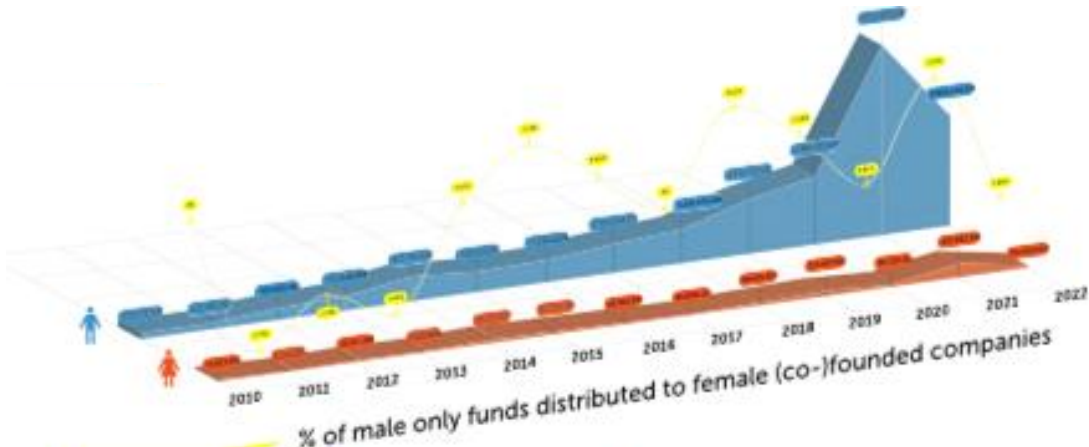
Venture Capital (VC) Funding towards female (co-)founded companies in the Netherlands (€)

>97%

het percentage durfkapitaal voor mannelijke ondernemers (2022)

<3%

het percentage durfkapitaal naar vrouwelijke (mede)oprichters (2022)



Female entrepreneurs receive a fraction (less than 3% in 2022) of male entrepreneurs' Venture Capital

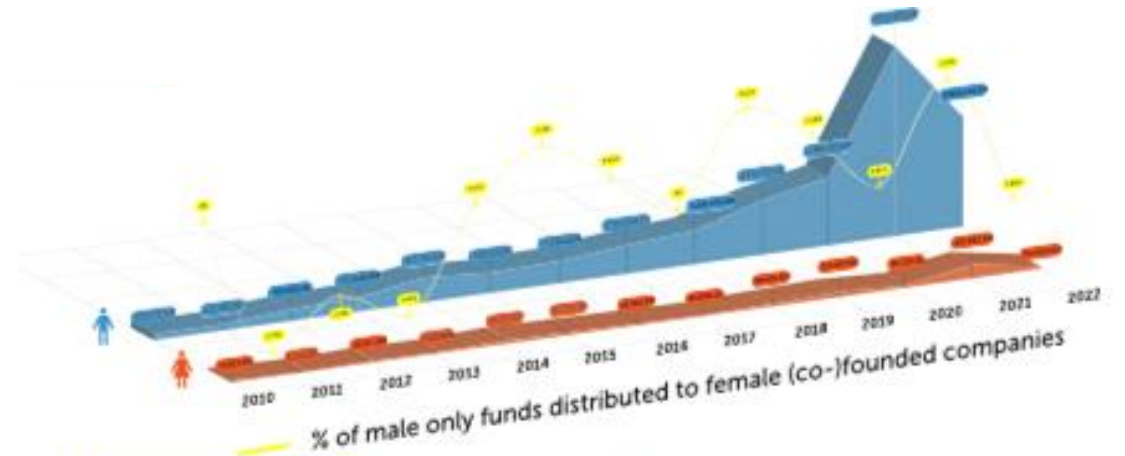
Year	Female (€)	Male (€)
2010	13,823,999	230,536,508
2011	1,621,545	211,925,007
2012	10,517,384	415,655,110
2013	7,057,600	493,458,333
2014	44,061,407	852,785,628
2015	50,375,185	706,552,792
2016	43,810,945	773,650,374
2017	40,888,153	1,021,054,756
2018	88,435,600	1,176,274,148
2019	115,467,982	1,874,730,451
2020	90,320,111	2,343,012,147
2021	497,982,336	6,013,830,647
2022	102,992,641	3,824,674,234

Female Male

Source: She Leads, 2023

Female Funding Landscape

In de afgelopen 5 jaar is het aantal VC-gefinancierde door vrouwen (mede)opgerichte startups niet gegroeid, sterker nog, het is gedaald.

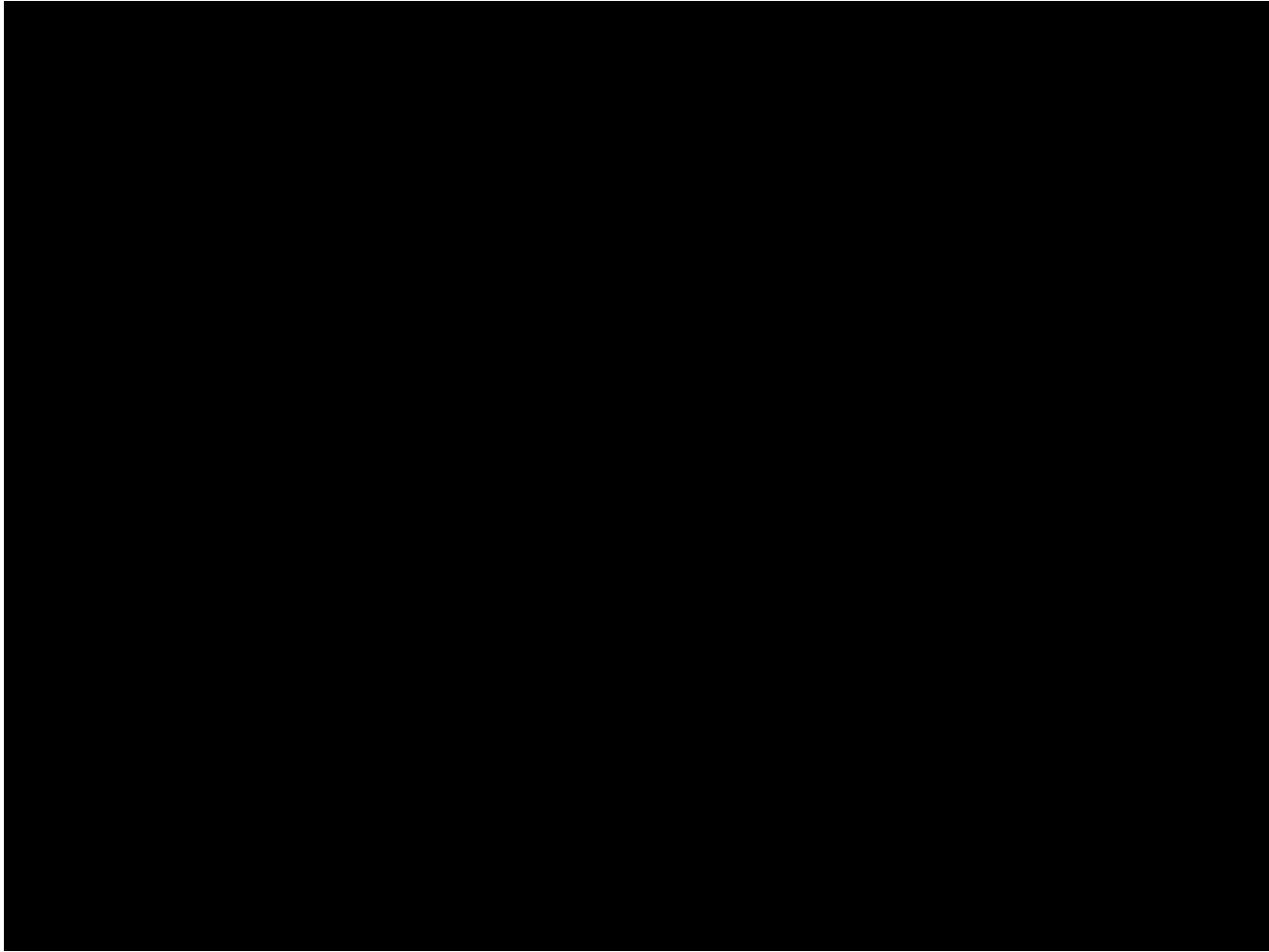


Female entrepreneurs receive a fraction (less than 3% in 2022) of male entrepreneurs' Venture Capital

2010	13,823,999	230,536,508				
2011	1,621,545	211,925,007				
2012	10,517,384	415,655,110				
2013	7,057,600	493,458,333				
2014	44,061,407	852,785,628				
2015	50,375,185	706,552,792				
2016	43,810,945	773,650,374				
2017	40,888,153	1,021,054,756				
2018	88,435,600	1,176,274,148				
2019	115,467,982	1,874,730,451				
2020	90,320,111	2,343,012,147				
2021	497,982,336	6,013,830,647				
2022	102,992,641	3,824,674,234				

Female Male

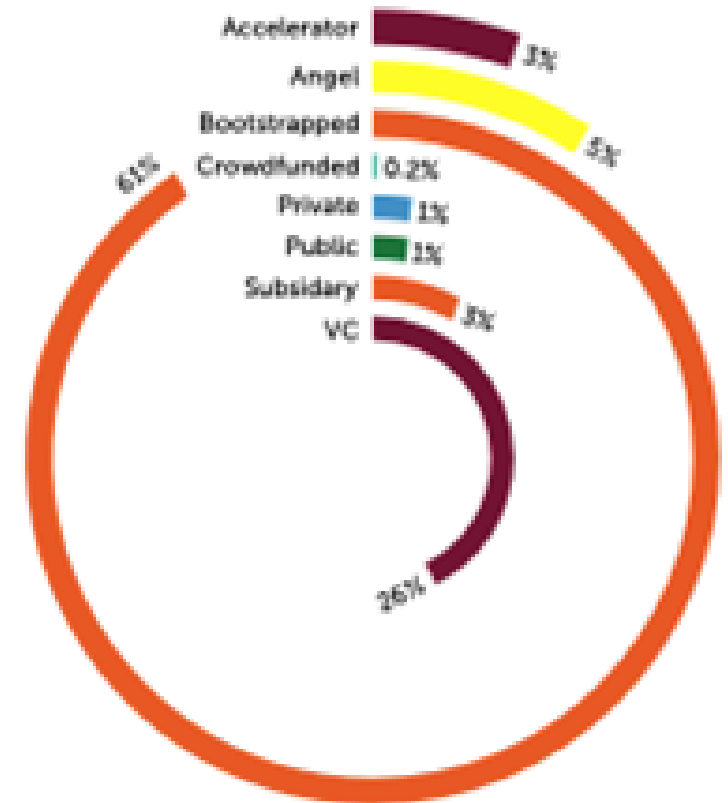
Reflower, Ellyne Bierman



Sources of funding for female (co-)funded companies

So, where do they get their growth funding?

Most female entrepreneurs bootstrap their businesses rather than rely on external funding for growth



Reason 1

5-8%
of VC's are women

Source: Fundright, 2021



Consequence

Gendered Innovation

Source: Fundright, 2021



Does Investor Gender
Matter for the Success of
Female Entrepreneurs?



Reason 2

**“He has an expensive car,
so he must have his
finances in order.”**



“She seems to have expensive habits.

What would she do with our money?”



**How are we going
to overcome these
complex issues?**



Opdracht 1

Strategies to overcome challenges (30 minuten)

- Each group analyzes one of 4 case studies of successful women entrepreneurs

Assignment

- Analyze the strategies that the entrepreneur used
- Identify the key factors that contributed to their success (15 minutes)
- Each group shares their findings with the rest of the class (10 minutes)

Bingo

(10 minuten)

- Netwerken
- Zichtbaarheid
- Legitimiteit
- Awareness over bias in het ondernemersklimaat
- Mentoren & Sponsors
- Rolmodellen
- Financiële middelen



Opdracht 2

Wat zou jij doen? (15 minuten)

Denk terug aan de factoren bingo met daarin de strategieën die ondernemers gebruiken om voorbij barrières te komen.

Vraag 1. Welke strategie (1 of meerdere) zou je nu kunnen gebruiken voor jouw case?

Schrijf op welke strategie en bediscussieer waarom

Vraag 2. Aan de deur van welke partijen kun je nu kloppen om advies te vragen?

Opties

1. Leer het ecosysteem goed kennen (support, etc) zodat je bewust keuzes kunt maken
1. Advies is om al vroeg in gemixte teams te werken (ook een advies voor de mannelijke ondernemers); of anders een mannelijke collega laten pitchen in deze fase.
1. Onderwijs als sponsor om zowel het ecosysteem naar binnen te halen als toegang tot diverse financieringsvraagstukken



Answers from the entrepreneurs



How can you apply the learned strategies to develop a personalized action plan for navigating gendered challenges in (venture capital) funding?



Learning Outcomes



- 1.** Understand the gendered challenges that women entrepreneurs face in accessing venture capital and explain how these challenges impact their entrepreneurial journeys.
- 2.** Evaluate and critically analyze the strategies employed by successful women entrepreneurs to overcome gendered barriers in accessing venture capital.
- 3.** Apply the learned strategies to develop a personalized action plan for navigating gendered challenges in venture capital funding.



Next Steps?



Contact Details

 Professorship of Entrepreneurship

 s.stoker@hva.nl / i.a.wakkee@hva.nl

 www.hva.nl/ondernemerschap